



# Account Manager (m/w/d) Engineering Vertrieb/Personaldienstleistung

**Starte Deine Karriere bei sachs – im Herzen des Südens.**

Als etabliertes Mittelstandsunternehmen mit Innovationsgeist suchen wir Kolleg:innen, die mit uns gemeinsam Technik gestalten möchten.

Werde als **Account Manager (m/w/d)** Teil unseres Teams und bring Dein Know-how direkt ein.

Du willst im Vertrieb wirklich Geld verdienen – und nicht nur beschäftigt sein? Lies weiter und erfahre alle Details.

Bei uns bekommst Du kein „Verwalten von Kunden“.

Du baust Dir Deinen eigenen Kundenstamm auf und wirst direkt an Deinem Erfolg beteiligt





### DIENSTRAD

im Wert von  
bis zu 5.000€



### TEAMEVENTS

in Form von  
Quartalsessen



### WEITERBILDUNG

aktive Unterstützung bei deiner  
Weiterbildung bis 1.500€ pro Jahr



### GLEITZEIT- STUNDENKONTO



### „DU“-MENTALITÄT



### EDENRED CARD

monatlich  
50 € netto Bonus



### DAUERHAFTES UND LOYALES BERUFLICHES ZUHAUSE



### UNBEFRISTETER ARBEITSVERTRAG



### MOBILES ARBEITEN MÖGLICH

## Diese Vorteile warten auf Dich

- Fixgehalt + ungedeckelte Provision
- Direkte Beteiligung an Deinem Umsatz

- Klare Vertriebsstruktur – kein Chaos, kein Leerlauf
- Schnelle Entscheidungen – Mittelstand, kein Konzern
- Direkter Zugang zur Geschäftsleitung
- Markt mit echtem Bedarf (Engineering, IT, Fachkräfte)

## Deine zukünftigen Aufgaben

- **Neukunden & Kundenpflege**
  - Du gewinnst aktiv neue Kunden im Engineering, Software und IT.
  - Du baust ein eigenes Kundenportfolio auf und pflegst bestehende Kunden.
- **Bedarf & Vermittlung**
  - Du erkennst Bedarfe und entwickelst daraus konkrete Projekte
  - Du bringst Kunden und passende Kandidaten zusammen
  - Du steuerst den gesamten Prozess – vom ersten Kontakt bis zum Abschluss
  - Du entwickelst Kunden langfristig weiter
    - Kein reines „Account Management“ – sondern echter Vertrieb mit Ergebnisverantwortung

## Das bist Du

- **Ausbildung & Qualifikation:**
  - Du besitzt ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische bzw. technische Berufsausbildung – noch wichtiger ist uns jedoch Deine Fähigkeit, offen, überzeugend und gewinnend auf Menschen zuzugehen.
- **Fachkenntnisse & Erfahrung:**
  - Erfahrung im Vertrieb – idealerweise in der Personaldienstleistung (ANÜ / Direktvermittlung)
- **Sprachkenntnisse:**
  - Du verfügst über verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- **Persönliche Fähigkeiten:**
  - Abschlussstärke und Freude daran, Deals zu machen

- Du denkst unternehmerisch und erkennst Chancen
- Du arbeitest eigenständig und strukturiert
- Du hast keine Angst vor Telefon und direktem Kundenkontakt

Warum sachs?

Wir sind kein Konzern mit langen Wegen und Politik.  
Bei uns zählt Leistung – und die wird gesehen und belohnt.

Unsere Werte:  
Offenheit. Klarheit. Leistung. Erfolg.

Und genau so arbeiten wir auch.

Wenn Du im Vertrieb mehr willst als nur ein fixes Gehalt,  
wenn Du Verantwortung übernehmen und wirklich etwas aufbauen willst – dann passt Du zu uns.



Jetzt Bewerben

WIR FREUEN UNS AUF  
DIE ZUSAMMENARBEIT!



*Dušica Lalić*

Junior HR Business Partner



 [talente@sachs-engineering.de](mailto:talente@sachs-engineering.de)

 0 77 33 / 503 99 - 155

**sachs engineering GmbH** | 78234 Engen

[www.sachs-engineering.com](http://www.sachs-engineering.com)