



# **Vertriebsingenieur (m/w/d) – Engineering**

**Starte Deine Karriere bei sachs – im Herzen des Südens.**

Als etabliertes Mittelstandsunternehmen mit Innovationsgeist suchen wir Kolleg:innen, die mit uns gemeinsam Technik gestalten möchten.

Werde als **Vertriebsingenieur (m/w/d) – Engineering** Teil unseres Teams und bring Dein Know-how direkt ein.

Neugierig geworden? Lies weiter und erfahre alle Details.





### DIENSTRAD

im Wert von  
bis zu 5.000 €



### TEAMEVENTS

in Form von  
Quartalsessen



### WEITERBILDUNG

aktive Unterstützung bei deiner  
Weiterbildung bis 1.500€ pro Jahr



### GLEITZEIT- STUNDENKONTO



### „DU“-MENTALITÄT



### EDENRED CARD

monatlich  
50 € netto Bonus



### DAUERHAFTES UND LOYALES BERUFLICHES ZUHAUSE



### UNBEFRISTETER ARBEITSVERTRAG



### MOBILES ARBEITEN MÖGLICH

## Deine zukünftigen Aufgaben

### • Auftragserwerb

- Du verantwortest den Auftragseingang von Engineering-Projekten in den Bereichen Mechanische Konstruktion, Produktentwicklung und FEM/CFD
- Du gewinnst aktiv Neukunden und baust bestehende Kundenbeziehungen aus
- Du erstellst maßgeschneiderte Angebote und verfolgst diese konsequent bis zum Abschluss nach

- **Kundenberatung**
  - Du berätst Kunden technisch hinsichtlich individueller Lösungen
  - Du arbeitest eng mit dem Entwicklungsleiter und dem Engineering-Team zusammen
- **Kundenkontakt**
  - Du führst Telefonkonferenzen, Teams-Meetings und persönliche Kundentermine durch
- **Vertriebsstrategie**
  - Du entwickelst zielgerichtete Vertriebsstrategien
  - Du identifizierst neue Geschäftschancen und Märkte zur Umsatzsteigerung
- **Reporting**
  - Du erstellst regelmäßige Vertriebsreportings
  - Du kommunizierst die Ergebnisse mit der Geschäftsleitung

## Das bist Du

- **Ausbildung**
  - Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Ingenieurstudium (Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen o.ä.) oder eine vergleichbare technische Ausbildung (z.B. Techniker Maschinenbautechnik) abgeschlossen
- **Erfahrung**
  - Du verfügst über mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Bereich Engineering-Dienstleistungen
- **Fachkenntnisse**
  - Du bringst fundiertes technisches Verständnis mit
  - Du kannst komplexe technische Sachverhalte verständlich vermitteln
- **Persönlichkeit**
  - Du bist durchsetzungskraftig, zielorientiert und kundenorientiert
  - Du zeigst Eigeninitiative, hohe Motivation und Belastbarkeit
- **Sprachen**
  - Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- **Reisebereitschaft**
  - Du bist reisefreudig und stehst für Kundentermine und Projekte zur Verfügung

Wir sind das TEAM von sachs und gehen die Dinge etwas anders an. Verstaubte Büroregeln landen bei uns im Papierkorb.

Unsere Werte sind aus der Mitte unseres Teams entstanden und real gelebt.

Offenheit, Transparenz, Wertschätzung, Leidenschaft und Erfolg sind diese Leitwerte und ziehen sich durch alle Ebenen.

Daraus ergeben sich die Freiräume und innovativen Ideen für unsere Entwicklungen.



Jetzt Bewerben

## WIR FREUEN UNS AUF DIE ZUSAMMENARBEIT!



*Dušica Lalic*

Junior HR Business Partner



 [talente@sachs-engineering.de](mailto:talente@sachs-engineering.de)  
 0 77 33 / 503 99 - 155

**sachs engineering GmbH** | 78234 Engen  
[www.sachs-engineering.com](http://www.sachs-engineering.com)