



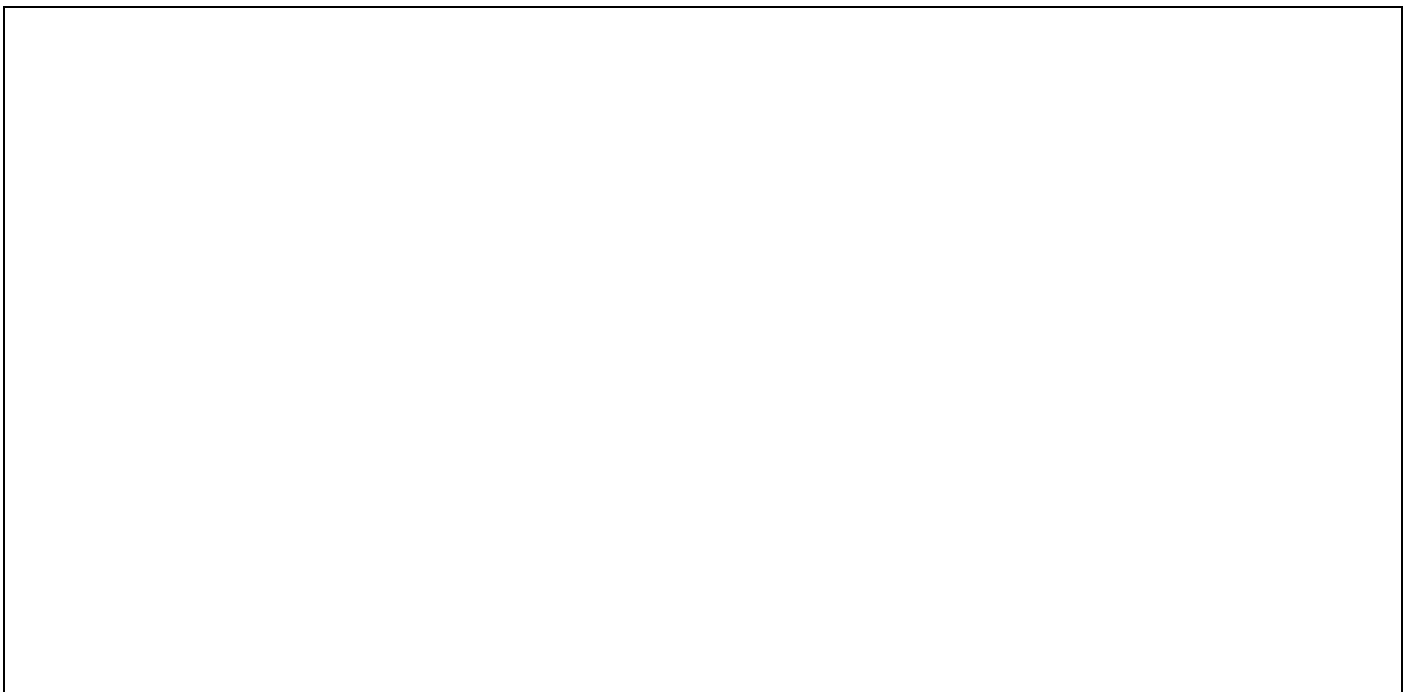
Vertriebsingenieur / Technical Sales Engineer (m/w/d)

Starte Deine Karriere bei sachs – im Herzen des Südens.

Als etabliertes Mittelstandsunternehmen mit Innovationsgeist suchen wir Kolleg:innen, die mit uns gemeinsam Technik gestalten möchten.

Werde als **Vertriebsingenieur / Technical Sales Engineer (m/w/d)** Teil unseres Teams und bring Dein Know-how direkt ein.

Neugierig geworden? Lies weiter und erfahre alle Details.





DIENSTRAD

im Wert von
bis zu 5.000€



TEAMEVENTS

in Form von
Quartalsessen



WEITERBILDUNG

aktive Unterstützung bei deiner
Weiterbildung bis 1.500€ pro Jahr



GLEITZEIT- STUNDENKONTO



„DU“-MENTALITÄT



EDENRED CARD

monatlich
50 € netto Bonus



DAUERHAFTES UND LOYALES BERUFLICHES ZUHAUSE



UNBEFRISTETER ARBEITSVERTRAG



MOBILES ARBEITEN MÖGLICH

Diese Vorteile warten auf Dich

- Fixgehalt + ungedeckelte Provision
- Direkte Beteiligung an Deinem Umsatz
- Klare Vertriebsstruktur – kein Chaos, kein Leerlauf
- Schnelle Entscheidungen – Mittelstand, kein Konzern
- Direkter Zugang zur Geschäftsleitung

- Markt mit echtem Bedarf (Engineering, IT, Fachkräfte)

Deine zukünftigen Aufgaben

- **Vertrieb & Neukundengewinnung:**
 - Du übernimmst Verantwortung für den Vertrieb unserer Engineering-Leistungen
 - Du gewinnst neue Kunden im Maschinen- und Anlagenbau sowie in der Industrie
- **Kundenentwicklung & Betreuung:**
 - Du baust bestehende Kundenbeziehungen aus und entwickelst sie weiter
- **Technische Beratung:**
 - Du berätst technisch zu Konstruktion, Produktentwicklung sowie FEM/CFD
- **Angebot & Abschluss:**
 - Du erstellst Angebote und führst Verhandlungen bis zum Abschluss
 - Du steuerst den gesamten Vertriebsprozess eigenverantwortlich
- **Marktentwicklung:**
 - Du identifizierst und entwickelst neue Geschäftspotenziale und Märkte

Das bist Du

- **Ausbildung**
 - Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Ingenieurstudium (Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen o. ä.) oder eine vergleichbare technische Ausbildung (z. B. Techniker Maschinenbautechnik) abgeschlossen
- **Erfahrung**
 - Du verfügst über Erfahrung im technischen Vertrieb oder im Engineering
- **Fachkenntnisse**
 - Du bringst fundiertes technisches Verständnis mit
 - Du kannst komplexe technische Sachverhalte verständlich vermitteln
- **Persönlichkeit**
 - Du bist durchsetzungsstark, zielorientiert und kundenorientiert
 - Du zeigst Eigeninitiative, Zielorientierung und Abschlussstärke
- **Sprachen**

- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- **Reisebereitschaft**
 - Du bist reisebereit und stehst für Kundentermine und Projekte zur Verfügung

Warum sachs?

Wir sind ein mittelständisches Unternehmen mit klarer Struktur, hoher Kompetenz und direktem Draht zur Entscheidung.

Unsere Werte:

Offenheit. Klarheit. Leistung. Erfolg.

Und genau so arbeiten wir auch.



Jetzt Bewerben

WIR FREUEN UNS AUF
DIE ZUSAMMENARBEIT!



Dušica Lalić

Junior HR Business Partner



 talente@sachs-engineering.de

 0 77 33 / 503 99 - 155

sachs engineering GmbH | 78234 Engen

www.sachs-engineering.com