



Key-Account Manager

Neue Aufgabe gesucht? Wir haben sie!

Im Auftrag eines erfolgreichen Unternehmens aus der Region suchen wir Dich als **Key-Account Manager (m/w/d)**.

Du bist das Bindeglied zwischen Technik und Kunde und bringst beides erfolgreich zusammen.

Neugierig auf die Details? Wir zeigen Dir, was die Stelle ausmacht.

Diese Vorteile warten auf Dich

- **Arbeitszeit:** Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten.
- **Rabatte:** Attraktive Mitarbeiterrabatte für zahlreiche Produkte und Freizeitangebote.
- **Vorsorge:** Geförderte betriebliche Altersvorsorge für eine zusätzliche Absicherung.
- **Verpflegung:** Vergünstigtes Essen in der betriebseigenen Kantine.

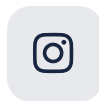
Deine zukünftigen Aufgaben

- **Kundenbetreuung & Vertrieb:**
 - Du betreust bestehende Kunden und baust langfristige Geschäftsbeziehungen im internationalen Umfeld aus.

- Du identifizierst neue Geschäftspotenziale und gewinnst neue Kunden.
- **Business Development:**
 - Du beobachtest Markt- und Kundenentwicklungen und entwickelst daraus neue Vertriebschancen.
 - Du wirkst bei der Entwicklung und Umsetzung von Produkt- und Vertriebsstrategien mit.
- **Angebote & Projekte:**
 - Du erstellst Angebote und Kalkulationen, führst Preis- und Vertragsverhandlungen und begleitest Projekte von der Akquise bis zur Serienphase.
 - Dabei arbeitest du eng mit internen Fachbereichen zusammen und repräsentierst das Unternehmen auf internationalen Messen.

Das bist Du

- **Ausbildung & Qualifikation:**
 - Du hast ein abgeschlossenes Studium mit technischem Schwerpunkt.
 - Du bringst du bereits mehrere Jahre Erfahrung im Vertrieb oder in der Geschäftsentwicklung mit.
- **Fachkenntnisse & Erfahrung:**
 - Du bist erfahren im Umgang mit internationalen Kunden und technischen Produkten.
 - Du erkennst Marktpotenziale und kannst daraus passende Vertriebs- und Geschäftsansätze entwickeln.
- **Sprachkenntnisse:**
 - Du kommunizierst sicher auf Deutsch und Englisch auch im internationalen Kundenumfeld.
- **Persönliche Fähigkeiten:**
 - Du trittst selbstbewusst und professionell auf und hast Freude an Verhandlungen und Kundenkontakt.
 - Eine strukturierte, eigenständige Arbeitsweise sowie ein gutes Gespür für Kunden und Geschäftsmöglichkeiten zeichnen dich aus.



Jetzt Bewerben

WIR FREUEN UNS AUF
DIE ZUSAMMENARBEIT!



Dušica Lalić

Junior HR Business Partner



talente@sachs-engineering.de



0 77 33 / 503 99 - 155

sachs engineering GmbH | 78234 Engen

www.sachs-engineering.com