



CUBE - Büro- und Seminarräume in Engen im Hegau





DIENSTRAD

im Wert von
bis zu 5.000€



TEAMEVENTS

in Form von
Quartalsessen



WEITERBILDUNG

aktive Unterstützung bei deiner
Weiterbildung bis 1.500€ pro Jahr



GLEITZEIT- STUNDENKONTO



„DU“-MENTALITÄT



EDENRED CARD

monatlich
50 € netto Bonus



DAUERHAFTES UND LOYALES BERUFLICHES ZUHAUSE



UNBEFRISTETER ARBEITSVERTRAG



MOBILES ARBEITEN MÖGLICH



Du bist Vertriebler (m/w/d) durch und durch, liebst den direkten Kundenkontakt und arbeitest gerne mit Menschen zusammen?

Das bist Du? Dann suchen wir genau Dich! Bei uns kannst Du Deine Kommunikationsstärke und Deine Initiative voll einbringen, echte Kundenbeziehungen aufbauen und Teil eines großartigen TEAMS werden, das für Leidenschaft im Vertrieb steht!

Sales Manager (m/w/d)

Dein zukünftiges Aufgabengebiet

- **Neukundenakquise & Kundenaufbau**
 - Du gewinnst aktiv Neukunden im Bereich der Personaldienstleistung für uns
 - Du baust dir ein eigenes Kundenportfolio auf und entwickelst langfristige Kundenbeziehungen.
- **Bedarfsermittlung & Anforderungsanalyse**
 - Du führst strukturierte Gespräche, um den Personalbedarf deiner Kunden zu ermitteln.
 - Du nimmst fachliche, persönliche und organisatorische Anforderungen gezielt auf.
- **Vermittlung & Matching**
 - Du übernimmst die Verantwortung für den gesamten Vermittlungsprozess – von der Anfrage bis zur erfolgreichen Besetzung.
 - Du berätst deine Kunden zu passenden Einsatzmodellen wie **Arbeitnehmerüberlassung** oder **Direktvermittlung**.
- **Prozessbegleitung & Kommunikation**
 - Du organisierst und begleitest Vorstellungsgespräche – sowohl vor Ort als auch digital.
 - Du stimmst dich eng mit Kunden und Kandidaten während des gesamten Auswahlprozesses ab.
- **Kundenbetreuung & Ausbau**
 - Du betreust laufende Einsätze und stellst dabei die Qualität sowie ein professionelles Feedbackmanagement sicher.
 - Du erkennst Zusatzbedarfe und baust die Zusammenarbeit strategisch weiter aus.
- **Teamarbeit & CRM**
 - Du arbeitest eng mit dem Recruiting und Vertrieb zusammen, um eine optimale Besetzung sicherzustellen.
 - Du dokumentierst alle Aktivitäten sorgfältig im CRM-System und sorgst für eine strukturierte Ablage.

Dein Profil

- **Ausbildung und Qualifikation**
 - Du besitzt ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische bzw. technische Berufsausbildung – noch wichtiger ist uns jedoch Deine Fähigkeit, offen, überzeugend und gewinnend auf Menschen zuzugehen.
- **Vertriebserfahrung**
 - Du verfügst über Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich der Arbeitnehmerüberlassung und/oder Personalvermittlung.
- **Kommunikative Kompetenz und eigenverantwortliches Handeln**
 - Du zeichnest Dich durch ausgeprägte Kommunikationsstärke, Freude am Telefonieren und ein sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden und Kandidaten (m/w/d) aus.
 - Du handelst proaktiv und flexibel, denkst unternehmerisch und erkennst Chancen frühzeitig.
 - Du arbeitest strukturiert, eigenverantwortlich und steuerst Vermittlungsprozesse mit Überblick und Engagement.
- **Sprachkenntnisse**
 - Du verfügst über verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir sind das TEAM von sachs und gehen die Dinge etwas anders an. Verstaubte Büroregeln landen bei uns im Papierkorb.

Unsere Werte sind aus der Mitte unseres Teams entstanden und real gelebt.

Offenheit, Transparenz, Wertschätzung, Leidenschaft und Erfolg sind diese Leitwerte und ziehen sich durch alle Ebenen.

Daraus ergeben sich die Freiräume und innovativen Ideen für unsere Entwicklungen.

[Jetzt Bewerben](#)

WIR FREUEN UNS AUF
DIE ZUSAMMENARBEIT!



Florian Stegmann

HR-Business Partner



talente@sachs-engineering.de



07733 / 503 99 255

sachs engineering GmbH | 78234 Engen

www.sachs-engineering.com